



**Werken vanuit eigen huis!
Zelfstandig ondernemen
in teamverband**

Introductie

FiSt is ontstaan door initiatiefnemers die ruim 5 jaar werkervaring uit de werving & selectiebranche met zich meebrengen.

De initiatiefnemers zijn tot dit concept gekomen omdat zij vonden dat de beloningen toegekend aan o.a. accountmanagers, intercedentes, consulentes en vestigingsmanagers, ver beneden de maat lagen.

Hoewel velen een carrière als zelfstandige ondernemer hebben overwogen werden de meesten afgeschrikt door de hoge investeringskosten en de vaak lange opstarttijd. Dit is grotendeels de oorzaak waarom de meesten afhaken en toch kiezen voor de veiligheid van een baan als werknemer.

FiSt meent echter middels haar concept hierin verandering te kunnen brengen.

Werkwijze en benodigdheden

- Als **FiSt** Accountmanager kun je zonder hoge opstartkosten direct aan de slag.
- **FiSt** Accountmanagers werken als zelfstandige ondernemers vanuit hun eigen huis. Er is dus geen woon/werkverkeer meer.
- Als **FiSt** Accountmanager zijn de enige vereisten dat je beschikt over een telefoon, PC + Printer en toegang tot Internet.
- Middels ons geavanceerd systeem kun je vanuit je eigen huis online verbinding maken met onze "**back office**", waarmee je direct aan de slag kunt. Audio- en video communicatie met je collega's gebeurt via de computer waaraan geen extra kosten verbonden zijn.
- Als accountmanager beschik je over een eigen **FiSt** emailadres en verkrijg je toegang tot onze database. Je hebt dus nu de kans om als zelfstandig ondernemer van het succesvolle **FiSt** concept gebruik te maken.

Functie eisen

- Je bent reeds een zelfstandige ondernemer of wenst dit te worden
- Je bent commercieel ingesteld, pro-actief en creatief
- Je hebt zelfdiscipline en bent sociaal ingesteld
- Je hebt doorzettingsvermogen en bent communicatief vaardig
- Je hebt bij voorkeur een commerciële of P&O/P&A opleiding
- Je hebt geen 9:00 tot 17:00 of een ma. t/m vrij. mentaliteit
- Je bent in het bezit van telefoon, PC + Printer en hebt toegang tot Internet
- Het bezit van een eigen auto is een pré, maar geen must

Werkzaamheden

Je dagelijkse werkzaamheden zullen o.a. bestaan uit:

- Telefonische acquisitie
- Voorselectie kandidaten
- Voeren van persoonlijke intake gesprekken
- Relatie- en portfoliobeheer
- Administratieve taken
- Direct contact en samenwerking met je collega's

Provisieregeling Accountmanager (Staffel)

Behaalde Omzet*	Provisie
tot € 25.000	40%
vanaf € 25.000 tot € 50.000	45%
vanaf € 50.000 tot € 75.000	50%
vanaf € 75.000 tot € 100.000	55%
boven € 100.000	60%

* Onder Omzet wordt verstaan: alle ontvangen bedragen (ex. BTW) welke door FiSt aan haar Opdrachtgevers zijn gefactureerd.

Staffel

De Staffel wordt toegepast op omzetten die cumulatief zijn opgebouwd, d.w.z. dat deze omzetten slechts **éénmalig** dienen te worden behaald en niet gebaseerd zijn op terugkerende prestaties. Je eenmaal behaalde provisie percentage blijft dus gegarandeerd voor de duur van onze samenwerking.

Provisieregeling Trainee

Als trainee (Consultant) bedraagt je provisie in eerste instantie 20% over de behaalde omzet van elke succesvolle plaatsing totdat je trainingsperiode succesvol is afgerond. Daarna groei je door naar Accountmanager, waardoor je automatisch beloond wordt volgens de hierbovengenoemde staffelmethode.

Interesse of heb je vragen?

Email naar: intern@fistnetherlands.com of bel: **010-7440116 / 06-53265787**
(vraag naar de heer M.A. de Jong)